



Animer efficacement ses réseaux commerciaux

 **Télécharger**

 **Lire En Ligne**

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Animer efficacement ses réseaux commerciaux

Alain Fossier, Hervé Kayser

Animer efficacement ses réseaux commerciaux Alain Fossier, Hervé Kayser

 [Télécharger Animer efficacement ses réseaux commerciaux ...pdf](#)

 [Lire en ligne Animer efficacement ses réseaux commerciaux ...pdf](#)

Téléchargez et lisez en ligne Animer efficacement ses réseaux commerciaux Alain Fossier, Hervé Kayser

128 pages

Présentation de l'éditeur

Les sociétés d'assurance, sous la pression des résultats à obtenir, doivent répondre encore plus rapidement aux nouvelles demandes des clients (particuliers, professionnels et entreprise) en couplant une segmentation plus fine avec le canal approprié (internet, téléphone, entretien physique). C'est la raison pour laquelle, on constate une accélération de mouvement de fusion, acquisition partenariat qui permettent aux différents protagonistes, compagnies d'assurances, mutuelles et instituts de prévoyance, de regrouper des compétences requérant une taille suffisante pour créer de nouveaux services, prestations et produits toujours plus adaptés aux besoins des clients. Si les fonctions supports des sociétés d'assurance sont fondamentales pour définir les règles de souscription, (la tarification, le SAV, etc.) les qualités des commerciaux (courtiers, agents, commerciaux salariés) sont déterminantes quant à la mise en oeuvre des différentes stratégies des sociétés d'assurances. Le manager commercial se situe au croisement de ces enjeux. Transversal, il porte les messages et les directives de l'entreprise, prend en compte les contraintes de sélection, il oriente l'activité et les compétences de ses distributeurs et remonte les informations. Finalement, le management des hommes du réseau est la clé pour relever de nouveaux défis. Sommaire : Les différents chapitres du livre seront rythmés par des exemples de situations représentatives du thème abordé, et de nombreux témoignages. Ils intègrent des outils, méthodes et des comportements propres à aider les managers commerciaux. Enfin, il va se conclure par les principaux messages à retenir. Biographie de l'auteur

Hervé KAYSER, Pendant plus de 20 ans Hervé KAYSER a été manager marketing et commercial de plusieurs sociétés du secteur de l'assurance et de la protection sociale. Fondateur de PERFORMANCE RESEAUX ASSURANCE, société spécialisée dans l'efficacité des réseaux de distribution du secteur de l'assurance Alain FOSSIER, Spécialiste du management et de la vente chez AXA, ancien consultant sur les secteurs de l'assurance et de la banque, Associé de PERFORMANCE RESEAUX ASSURANCE.

Download and Read Online Animer efficacement ses réseaux commerciaux Alain Fossier, Hervé Kayser #2OBYC08GZRT

Lire Animer efficacement ses réseaux commerciaux par Alain Fossier, Hervé Kayser pour ebook en ligne Animer efficacement ses réseaux commerciaux par Alain Fossier, Hervé Kayser Téléchargement gratuit de PDF, livres audio, livres à lire, bons livres à lire, livres bon marché, bons livres, livres en ligne, livres en ligne, revues de livres epub, lecture de livres en ligne, livres à lire en ligne, bibliothèque en ligne, bons livres à lire, PDF Les meilleurs livres à lire, les meilleurs livres pour lire les livres Animer efficacement ses réseaux commerciaux par Alain Fossier, Hervé Kayser à lire en ligne. Online Animer efficacement ses réseaux commerciaux par Alain Fossier, Hervé Kayser ebook Téléchargement PDF Animer efficacement ses réseaux commerciaux par Alain Fossier, Hervé Kayser Doc Animer efficacement ses réseaux commerciaux par Alain Fossier, Hervé Kayser Mobipocket Animer efficacement ses réseaux commerciaux par Alain Fossier, Hervé Kayser EPub

2OBYC08GZRT2OBYC08GZRT2OBYC08GZRT